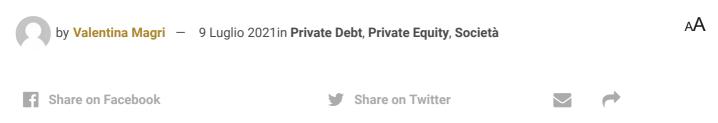


Home > Private Equity

# HLD al controllo della cybersecurity S3K. Pricoa Private Capital finanzia l'operazione





HLD, holding di investimento internazionale nata nel 2010 e presente dal 2018 in Italia, dove è guidata da Alessandro Papetti (si veda altro articolo di *BeBeez*), ha acquisito il 60% di Security of the Third Millenium spa (S3K), azienda leader nell'ambito delle

soluzioni integrate di cybersecurity (si veda qui il comunicato stampa). A vendere sono stati **Antonino La Malfa**, promotore dell'iniziativa industriale S3K, con precedenti esperienze nel settore in IBM, EDS, Hp e Thales, e **Pasquale Lavacca**, già generale di Corpo d'Armata dei Carabinieri, che durante gli ultimi vent'anni ha guidato la riforma tecnologica e logistica dell'Arma e anch'egli fra i promotori di S3K. La Malfa è stato nominato ceo del gruppo e Lavacca presidente. **Giulio Azzaretto**, partner di LCA Studio Legale in qualità di ookies? Pr legale, è diventato membro del consiglio di amminstrazione di S3K.

La società ha chiuso il 2020 con oltre 60 milioni di euro di ricavi e un ebitda margin vicino al 15%. Secondo quanto risulta a *BeBeez*, l'acquisizione è stata condotta a una **valutazione** di 10-15 volte l'ebitda 2020.

L'operazione è stata finanziata da **Pricoa Private Capital**, che è stata assistita da Ashurst LLP per gli aspetti legali. S3K è stata assistita nell'operazione da Emintad Italy e Banca Akros in qualità di advisor finanziari e da LCA Studio Legale. HLD è stata affiancata da Ethica Group in qualità di advisor finanziario, dallo Studio legale Pavia & Ansaldo, da Alix Partners per la business due diligence e da Kpmg per la due diligence contabile e fiscale.

S3K è nata dall'aggregazione, in un unico gruppo industriale, di pmi innovative che operano nel settore della sicurezza e intelligence, cybersecurity e protezione delle infrastrutture critiche nazionali. L'azienda beneficia delle competenze di diverse realtà di eccellenza che si sono integrate tra loro, con l'obiettivo di creare il leader italiano della security transformation in grado di facilitare la sicurezza e la convergenza delle componenti fisiche e logiche delle infrastrutture dei propri clienti così come l'insieme dei processi dedicati sia alla sicurezza fisica sia a quella informatica. Grazie a un portafoglio di servizi molto ampio in un'ottica di one-stop-shop della sicurezza, S3K serve numerose e prestigiose aziende pubbliche e private in diversi settori: tlc, industria, difesa, finanza, energia, sanità, pubblica amministrazione, moda, lusso, infrastrutture critiche.

S3K ha realizzato un modello industriale e societario unico nel suo genere, specializzato nel segmento dei servizi integrati di cybersecurity, che opera con l'obiettivo di supportare aziende pubbliche e private nella definizione e implementazione delle proprie strategie di sicurezza, con un approccio integrato e multidisciplinare. La società ha la sede principale a Roma, con uffici in altre città italiane come Milano, Torino, Padova, Firenze, Palermo e Catania. Conta oltre 500 dipendenti, nel 2020 ha prodotto un giro d'affari di oltre 60 milioni di euro e, negli ultimi 5 anni, ha registrato elevati tassi di crescita, legati all'aumento esponenziale delle necessità di protezione di sistemi, reti ed infrastrutture di varia natura.

Grazie al supporto di HLD, investitore con vocazione industriale e focalizzato su progetti di crescita di medio-lungo termine, sia organica che esterna, S3K potrà dare esecuzione a una campagna di successive acquisizioni per arricchire ulteriormente l'ampiezza delle competenze specializzate e dei servizi offerti.

La Malfa, ceo di S3K, ha commentato: "Si concretizza un progetto che nasce da una vision innovativa che con grande impegno e determinazione abbiamo saputo finalizzare grazie alle capacità del team e all'incontro con HLD che ha apprezzato immediatamente il nostro progetto, i modelli operativi attuati e che ha saputo garantire le risorse finanziarie per

Cookies?

accelerare il nostro progetto industriale. Il Gruppo S3K ha l'ambizione di realizzare un player italiano della sicurezza attraverso un percorso di crescita organica e per ulteriori acquisizioni. L'obiettivo è arrivare a consolidare un **fatturato di oltre 100 milioni di euro** già nel 2022 e nel medio periodo di raggiungere una posizione di leadership nel segmento della sicurezza".

Il presidente Lavacca ha aggiunto: "Metterò a disposizione del Gruppo che rappresento la mia esperienza al fine di facilitarne lo sviluppo attraverso la ricerca continua dell'innovazione attraverso i nostri laboratori e la formazione continua del personale mediante la nostra Security Academy".

Alessandro Papetti, responsabile delle attività di HLD in Italia, ha dichiarato: "Abbiamo trovato subito grande interesse nel progetto S3K, pienamente in linea con l'approccio agli investimenti di HLD. S3K rappresenta infatti un business specializzato ed in forte crescita, con un posizionamento competitivo già solido e con un ampio spazio di crescita in un mercato ancora molto frammentato. Inoltre l'azienda vanta un management team di vasta esperienza e con una chiara visione strategica. Daremo da subito ad S3K il nostro contributo per agevolare il percorso di ulteriore sviluppo, che prevede una crescita anche per linee esterne, in modo da consolidare la posizione di operatore di riferimento per le soluzioni di sicurezza integrata".

Lafonta e Philippe Donnet ed è sostenuto da imprenditori e manager di successo, tra i quali Claude Bébéar (già presidente del gruppo assicurativo Axa), Norbert Dentressangle (fondatore dell'omonimo gruppo), Jean-Charles Decaux (fondatore del Gruppo JC Decaux), Jean-Pierre Mustier (ex ceo di Unicredit), Philippe Donnet (ceo di Generali), la famiglia Cathiard (fondatrice del Gruppo svizzero Poma) e la famiglia De Agostini. HLD Europe offrirà anche ad alcuni selezionati investitori privati italiani la possibilità di unirsi alla base di investitori esistenti.

Grazie al proprio modello di investimento e alla propria base di investitori, HLD può realizzare investimenti con un approccio industriale e senza vincoli di durata temporale in aziende dal fatturato compreso tra 50 e 500 milioni di euro. In Italia, HLD controlla M-Cube, gruppo italiano leader nella realizzazione di soluzioni audiovisive per il marketing nei negozi, che ha partecipato all'ultimo programma basket bond di Elite e Intesa Sanpaolo (si veda altro articolo di *BeBeez*).

Tags: HLD Italia Pricoa Private Capital private debt private equity S3K

Schede e News settore/i: Software&ICT

Iscriviti alle newsletter di BeBeez

**ISCRIVITI** 

#### **Post Precedente**

Elisabetta Fabri compra la quota del fratello e sale al 100% di Starhotels, che nel 2020 ha perso 36 mln euro

#### **Post Successivo**

La società tecnologica italiana OCS, controllata da Charme, pronta a comprare la concorrente Risorsa/400

#### **Related Posts**

PRIVATE EQUITY

ANGELS & INCUBATORS

PRIVATE CAPITAL NEL MONDO

La famiglia Benedini vende Italgrani Usa alla canadese Richardson International

9 Luglio 2021

L'e-commerce per la moda second-hand Lampoo incassa round da 6 mln euro

9 Luglio 2021

Notizie da: Brentwood Associates, Graphite Capital, StepStone Group, Greenspring Associates, New Mountain Capital, Wind Point Partners, ACON Investments, Dyal HomeCourt Partners, Shamrock Capital

9 Luglio 2021

Cookies?

PRIVATE EQUITY

VENTURE CAPITAL

FINTECH

Finint lancia il private equity Finint Equity for Growth. Primo closing a 50 mln euro

9 Luglio 2021

La deeptech Cubbit chiude round da 7 mln euro. Lo sottoscrivono business angel e fondi venture capital

9 Luglio 2021

Accordo tra Workinvoice e RiverRock per investire nell'economia italiana. Già raccolti 200 mln euro

9 Luglio 2021

## Report



Transazioni su crediti deteriorati a quota 3 mld euro in 4 mesi. Di questi oltre il 32% su UTP. Il Report di BeBeez

30 Aprile 2021



Real estate in Italia, quasi 1,5 mld euro di deal in tre mesi. Il nuovo Report di BeBeez

27 Aprile 2021



Il fintech italiano raccoglie 247 mln nel 2020 e già 343 mln in poco più di tre mesi nel 2021

① 12 Aprile 2021



Piattaforme fintech, sfiorata quota 5 mld euro di erogato a fine 2020

4 12 Aprile 2021

Eventi

Proposte

### **Co-sponsors**









## **Partners**















Aifi Ardian Aim Italia Bain capital banche Blackstone bond Carlyle cartolarizzazione Cdp Cinven club deal concordato crediti deteriorati crowdfunding Equity crowdfunding Fintech immobiliare infrastrutture ExtraMot Pro Intesa Sanpaolo Investindustrial ipo Italia KKR Leanus m&a Milano minibond NPE Permira pmi private debt private equity private equity real estate Round Spac startup tribunale Unicredit Utp venture capital



#### EdiBeez srl

C.so Italia 22 - 20122 - Milano C.F. | P.IVA 09375120962 Aut. Trib. Milano n. 102 del 3 aprile 2013

#### Seguici

- f Facebook
- Twitter
- in LinkedIn

## Capitale di rischio

**Angels&Incubators** 

Crowdfunding

**Venture Capital** 

**Private Equity** 

**Club Deal** 

Spac

Cookies?

**Real Estate** 

Private capital nel mondo

Real Estate nel mondo

#### **Credito&Debito**

**Private Debt** 

Crisi & Rilanci

Npl e altri crediti deteriorati

## Analisi&Rubriche

Insight Views

Report A

**Beez Peak** 

**BeBeez Magazine** 

Commenti

Dati & analisi

**Fintech** 

Management

Arte&Finanza

GreenBeez

## **Tools**

Settori & Società 🖴

**Proposte** 

**BeBeez Web TV** 

I Caffé di BeBeez

**Eventi** 

Corso di finanza alternativa

**Bookstore** 

**BeezDeal** 

## Chi siamo

II Team

Dicono di noi

Contatti

**Media Partnership** 

**Advertising** 

# Gestione dati personali

**Accedi BeBeez News Premium** 

**Abbonati** 

# Informazioni sul sito

**Privacy Policy** 

Termini e condizioni d'uso

**Cookie Police** 

Mappa del sito

Powered by Olomedia © 2021